

ДОКУМЕНТЫ ПО ПРОЦЕДУРЕ ОФОРМЛЕНИЯ КОНКУРЕНТНОГО ЛИСТА

№143-5/468 от 04.04 2026

1. Сведения об организаторе

- 1.1. полное наименование: открытое акционерное общество «Минский автомобильный завод» (ОАО «МАЗ») – управляющая компания холдинга «БЕЛАВТОМАЗ»;
- 1.2. место нахождения: г. Минск, ул. Социалистическая, 2;
- 1.3. фамилия, имя, отчество контактного лица: Копач Алексей Викторович;
- 1.4. номер контактного телефона: (+375 17) 217-96-32; факса: (+375 17) 217-92-60
- 1.5. адрес электронной почты: uzoizh_ozl@maz.by
- 1.6. иные сведения: –

2. Сведения о закупке:

- 2.1. предмет закупки: режущий твердосплавный инструмент
- 2.2. объемы закупки: 11341 шт.
- 2.3. место поставки: ОАО «МАЗ» – управляющая компания холдинга «БЕЛАВТОМАЗ», г. Минск, ул. Социалистическая, 2, Республика Беларусь;
- 2.4. источник финансирования закупки: собственные средства;
- 2.5. ориентировочные сроки осуществления закупки: 2026;
- 2.6. ориентировочная стоимость закупки: 450000,00 белорусских рублей;
- 2.7. иные сведения: –

3. Сведения о процедуре оформления конкурентного листа

- 3.1. расчет цены предложения: цена предложения, кроме стоимости предмета закупки, должна содержать расходы на его транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей, которые указываются отдельной строкой и предоставляются в форме таблицы:

№	Наименование	Цена за ед., валюта предложения*	Кол-во, шт	Итого, валюта предложения*
1	Наименование инструмента с указанием года выпуска, заводского номера, права собственности			
2	2.1. упаковка для транспортировки			
	2.2. транспортные расходы			
	2.3. таможенные расходы			
	...			
ИТОГО СТОИМОСТЬ ПРЕДЛОЖЕНИЯ:				

* Для нерезидентов Республики Беларусь цена указывается с учетом ставки НДС в размере «0»%.

3.2. Допускается разбивка по лотам;

3.3. Наименование валюты, используемой для указания и формирования цены технико-коммерческих предложений: для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли, для нерезидентов – российские рубли, евро, доллары США и другая СКВ;

3.4. В случае если цена предложений будет выражена в разной валюте, то она будет пересчитана по курсу Национального банка Республики Беларусь на день переговоров по снижению цены в одной из валют, представленной в пункте 3.3.;

3.5. Наименование валюты, используемой для заключения контракта: для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли, для нерезидентов (другие страны) – российские рубли, евро, доллары США и другая СКВ. Иная валюта,

используемая для заключения контракта – только по решению конкурсной комиссии.

3.6. Условия и место поставки – DDP (DAP) г. Минск, ул. Социалистическая, 2 (Инкотермс-2010). Срок поставки – по согласованию сторон;

3.7. Условия оплаты – 100% оплата по факту поставки товара. Иные формы расчета – только по решению конкурсной комиссии.

3.8. Требования к оформлению технико-коммерческого предложения: оформляется на русском языке, подписывается руководителем или уполномоченным им лицом. Предложение должно содержать наименование, юридический адрес, номер телефона, фамилию контактного лица, стоимость, предлагаемого к поставке товара, подтверждение права собственности или дилерских полномочий, условия и сроки поставки, порядок и сроки осуществления платежей, гарантийные обязательства;

3.8.1. Допускается предоставление альтернативного предложения.

3.9. Срок действия технико-коммерческих предложений должен составлять не менее 60 (шестидесяти) календарных дней. Исчисление срока действия начинается от даты конечного срока подачи технико-коммерческих предложений;

3.10. Заказчик вправе предложить Участникам продлить срок действия технико-коммерческих предложений. Участник имеет право отклонить данное предложение. Срок действия его технико-коммерческих предложения в этом случае заканчивается в первоначально установленный срок;

3.11. Заказчик на любом этапе проведения процедуры закупки в случае изменения потребности в закупаемом товаре вправе уменьшить его количество до 80% либо увеличить его количество до 20%.

3.12. В технико-коммерческих предложениях в обязательном порядке указывается производитель и обозначение предлагаемого к поставке товара. К участию в процедуре допускаются участники предлагающие товары аналогичные закупаемым, продукция которых была испытана и опробована в производственных условиях ОАО «МАЗ» – управляющая компания холдинга «БЕЛАВТОМАЗ» согласно инструкции о порядке оснащения технологических процессов режущим, измерительным и слесарным инструментом И МАЗ 014-2022 и были получены положительные результаты испытаний.

3.13. Техничко-коммерческие предложения направляются по электронной почте: uzoizh_ozl@maz.by.

Конечный срок подачи предложений – в течение 10 рабочих дней после официального размещения объявления в сети Интернет на сайте Национального центра маркетинга и конъюнктуры цен, т.е. до 15 ч. 00 мин. «21» 04 2026г.;

3.14. Заказчик вправе отменить процедуру закупки на любом этапе ее проведения и не несет за это ответственности перед участниками процедуры закупки в случае отсутствия финансирования, утраты необходимости приобретения товаров (работ, услуг), изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки.

3.15. Требования к юридическим и физическим лицам, которые могут быть участниками процедуры закупки: любое юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала, за исключением:

– юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, включенных в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам.

Формирование и ведение реестра поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, осуществляет Министерство торговли в установленном им порядке, которое размещает такой реестр в открытом доступе на сайте <http://www.mintorg.gov.by/>.

- юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, включенных в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере. Формирование и ведение реестра коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере, осуществляет Министерство по налогам и сборам в установленном им порядке, которое размещает такой реестр в открытом доступе на сайте <http://www.nalog.gov.by/>.
- участников процедур закупок, определенных в качестве их победителей и уклонившихся от заключения договоров на закупки;
- юридических и физических лиц, в том числе индивидуальных предпринимателей, не выполнивших либо выполнивших ненадлежащим образом обязательства по договорам на закупки, что подтверждено соответствующим вступившим в законную силу решением суда, арбитражного, третейского суда, иного юрисдикционного органа;
- юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, работник(и) которых совершил(и) установленное вступившим в законную силу приговором суда преступление против интересов службы, в том числе дачу взятки члену (ам) комиссии и (или) ответственному лицу (лицам) Общества, на которых в соответствии с должностными обязанностями возлагалось обеспечение закупок;
- юридических лиц, находящиеся в процессе ликвидации, реорганизации или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), а также индивидуальных предприниматели, находящиеся в стадии прекращения деятельности или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами);
- юридических и физических лиц, в том числе индивидуальных предпринимателей, представивших недостоверную информацию о себе;
- юридических и физических лиц, в том числе индивидуальных предпринимателей, не соответствующие требованиям, предъявляемым законодательством производителям товаров (работ, услуг), являющихся предметом закупки;
- юридических и физических лиц, в том числе индивидуальных предпринимателей, не представивших либо представивших неполную (неточную) информацию, касающуюся их квалификационных данных, и отказавшихся представить соответствующую информацию в приемлемые для заказчика сроки;

3.16. Участник процедуры вместе с коммерческим предложением обязан предоставить документы и (или) информацию, подтверждающую его квалификационные данные, а именно:

- свидетельство о постановке юридического лица на учет в налоговых органах;
- документы, характеризующие экономическое и финансовое положение участника;

3.17. Конкурсная комиссия должна отклонить конкретное предложение:

- если оно не отвечает требованиям документации о закупке;
- юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам;

- участник не представил либо представил неполную (неточную) информацию, касающуюся его квалификационных данных, и отказался представить соответствующую информацию в приемлемые для заказчика сроки;
- участник, выбранный поставщиком (подрядчиком, исполнителем), отказался подтвердить или не подтвердил свои квалификационные данные.

3.18. Применение преференциальной поправки.

Преференциальная поправка не применяется.

3.19. Проведение процедуры переговоров о снижении цен поступивших предложений будет осуществляться в соответствии со следующим регламентом:

Проведение переговоров о снижении цен является обязательным. Решение о нецелесообразности проведения переговоров о снижении цен принимает председатель конкурсной комиссии.

Участники процедур закупок, предложения которых допущены к процедуре закупки после их проверки на соответствие требованиям документации закупок приглашаются для участия в открытой процедуре проведения переговоров по снижению цен их предложений. Всем участникам направляются соответствующие приглашения с указанием наименьшей стоимости предложения на данном этапе.

Участник, либо его представитель, должен иметь при себе документ, подтверждающий его полномочия действовать от имени Участника в процедуре проведения переговоров по перечню вопросов, указанных в приглашении к участию в переговорах и документ удостоверяющий личность.

Если Участник или уполномоченный представитель не будут присутствовать на переговорах по снижению цены предложения, Участник может сообщить о снижении цены своего предложения посредством направления данной информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для проведения процедуры сроки (почта, факсимильная связь, электронный документ). Переговоры могут проводиться посредством телефонной селекторной связи.

Начальной ценой процедуры переговоров является наименьшая цена представленных предложений.

Первый шаг по снижению цены, устанавливается в 5% минимальной цены.

Второй шаг по снижению цены, как правило, устанавливается в 2% заявленной минимальной цены.

Третий и последующий шаги не регламентируются.

По решению председателя и членов конкурсной комиссии возможно применение иных шагов процедуры переговоров.

Поставщиком выбирается участник процедуры закупки, предложивший минимальную цену товара или, в случае применения несколько критериев оценки, набравший наибольшее количество баллов согласно таблице бальной оценки предложения участников.

При проведении процедуры переговоров по снижению цены предложений все Участники заполняют таблицу «Предложение участника по снижению цены конкурсного предложения», где указывается начальная цена процедуры, шаги и окончательная цена их предложений. По итогам процедуры все Участники присутствующие очно заполняют «Протокол переговоров» с указанием окончательной цены их предложения и дополнительных условий поставки (при наличии), который подписывается председателем конкурсной комиссии, секретарем и

Участником либо его представителем. Так же данный протокол визируют все члены конкурсной комиссии, присутствовавшие на процедуре переговоров.

3.21. Контракт на закупку может быть заключен не ранее чем через 5 (пять) рабочих дней, а в случае, если стоимость закупки не превышает 3000 базовых величин на день принятия решения о выборе победителя, – 3 (трех) рабочих дней после выбора победителя при осуществлении закупки, в течение которых может быть урегулирован спор, вызванный решениями и (или) действиями (бездействием) заказчика, а также членов комиссии, созданной для проведения закупки.

В случае если выбранный поставщик отказался подписать контракт закупки в течение 20 (двадцати) календарных дней с даты его получения, либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры закупки прекратил свою деятельность, оказался в процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельным (банкротом) и не предоставил квалификационные данные, конкурсная комиссия вправе рекомендовать применить к закупке повторную процедуру закупки.

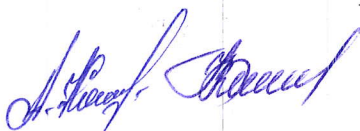
3.22. Критерием выбора поставщика при проведении процедуры оформления конкурентного листа является цена за единицу товара.

№ п/п	Наименования критерия	Весовой коэффициент	
1	Наиболее низкая цена предложения	1,00	

Главный инженер ОАО «МАЗ» - управляющая
компания холдинга «БЕЛАВТОМАЗ»



И.А. Гладун



The first part of the document discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions. It emphasizes that every entry should be supported by a valid receipt or invoice. This ensures transparency and allows for easy verification of the data.

In the second section, the author outlines the various methods used to collect and analyze the data. This includes both primary and secondary data collection techniques. The primary data was gathered through direct observation and interviews, while secondary data was obtained from existing reports and databases.

The third part of the document provides a detailed description of the data analysis process. This involves identifying patterns, trends, and correlations within the data set. Statistical methods were employed to quantify these findings and to test the hypotheses that were formulated at the beginning of the study.

Finally, the document concludes with a summary of the key findings and their implications. It highlights the significant differences between the two groups being compared and discusses the potential reasons for these differences. The author also offers recommendations for future research and practical applications of the study's results.

The following table shows the results of the data analysis. It compares the two groups across several key variables, including age, gender, and income level. The data indicates that there are significant differences in these variables between the two groups, which supports the hypotheses of the study.

The data analysis revealed several interesting findings. First, there was a significant difference in the age distribution of the two groups. The first group was significantly older than the second group. This suggests that the variables being studied may be influenced by age-related factors.

Second, the gender distribution was also significantly different. There was a higher proportion of females in the first group compared to the second group. This could indicate that the study's variables are more relevant to or experienced by females.

Finally, the income level of the participants was significantly different. The first group had a higher average income than the second group. This finding is important because it suggests that economic status may play a role in the outcomes being measured.

Overall, the study's findings provide valuable insights into the relationship between the variables being studied. The significant differences between the two groups across multiple demographic variables suggest that the study's hypotheses are supported. These findings have important implications for both theory and practice, and they warrant further investigation.