

«УТВЕРЖДАЮ»

Заместитель генерального директора –
главный инженер

ОАО «ММЗ имени С.И.Вавилова»
управляющая компания
холдинга «БелОМО»

М.С.Пустаход

«13» 10/2026г.

ИНФОРМАЦИОННАЯ КАРТА

№ п/п	Название пункта	Текст пояснений
1	Наименование, местонахождение, почтовый адрес и адрес электронной почты, номер контактного телефона и факса Заказчика/Организатора размещения заказа, специализированной организации, адрес официального сайта, на котором размещены приглашения и документация на конкурентные переговоры	<p>1. Заказчик/Организатор: Открытое акционерное общество «Минский механический завод имени С.И.Вавилова – управляющая компания холдинга «БелОМО» Местонахождение заказчика/организатора: Республика Беларусь, г. Минск, ул. Макаёнка, 23 Почтовый адрес заказчика/организатора: 220114, г. Минск, ул. Макаёнка, 23</p> <p>2. Контактное лицо: Номер телефона/факс контактного лица, e-mail: Ильенков Дмитрий Васильевич тел. +375 17 364-75-38 e-mail: energy@belomo.by</p> <p>3. Официальный сайт сети Интернет, на котором размещены извещение и документация о проведении конкурентных переговоров: РУП «Национальный центр маркетинга и конъюнктуры цен» сайт: www.icetrade.by</p>
2	Вид процедуры закупки	Конкурентные переговоры
3	Предмет конкурентных переговоров, количество	Стационарный винтовой компрессорный агрегат в комплекте, в количестве 1 единицы, в том числе выполнение шеф-монтажных и пусконаладочных работ, обучение персонала на территории ОАО «ММЗ имени С.И.Вавилова – управляющая компания холдинга «БелОМО». Код ОКРБ 007: 28.13.28.000 – Компрессоры воздушные или газовые прочие, не включенные в другие группировки.
4	Срок, место поставки	Склад Заказчика по адресу: г. Минск, ул. Макаёнка, 23, комплектно, в том числе выполнение шеф-монтажных и пусконаладочных работ, обучение персонала на территории ОАО «ММЗ имени С.И.Вавилова – управляющая компания холдинга «БелОМО», не позднее 17.06.2026.
5	Ориентировочная стоимость закупки (включая НДС и другие налоги, сборы (пошлины), иные обязательные платежи)	165 000,00 (сто шестьдесят пять тысяч) белорусских рублей 00 копеек с учётом НДС.
6	Порядок формирования цены договора	Цена договора должна включать: - для резидентов Республики Беларусь: стоимость Оборудования (в том числе связанная с изготовлением, испытаниями, поверкой (калибровкой) и сдачей Оборудования по качеству и количеству), консервации, упаковки и маркировки, технической документации, транспортных расходов до Заказчика, иные платежи и затраты,

		<p>необходимые для исполнения Договора, в том числе страхование и иные обеспечительные меры, оплата сборов, налогов и прочих обязательных платежей, стоимость шеф-монтажных и пусконаладочных работ, обучения персонала на территории ОАО «ММЗ имени С.И.Вавилова – управляющая компания холдинга «БелОМО»;</p> <p>- для нерезидентов Республики Беларусь: стоимость Оборудования (в том числе связанная с изготовлением, испытаниями, поверкой (калибровкой) и сдачей Оборудования по качеству и количеству), консервации, экспортной упаковки, маркировки, технической документации, транспортных расходов до Заказчика, таможенных пошлин, налогов и других сборов и затрат, необходимых для исполнения Договора, в том числе иные обеспечительные меры, на условиях DDP – г. Минск, ул. Макаёнка, 23, Республика Беларусь, согласно «Инкотермс 2020», стоимость страхования груза, стоимость шеф-монтажных и пусконаладочных работ, обучения персонала на территории ОАО «ММЗ имени С.И.Вавилова – управляющая компания холдинга «БелОМО».</p>
7	Источник финансирования	Собственные средства
8	Форма, сроки и порядок оплаты	<p>Предпочтительные условия: Форма оплаты: платёжное поручение. - оплата 90% стоимости предмета закупки (договора) в течение 10 (десяти) рабочих дней после подписания Акта комплектности; - оплата 10% стоимости предмета закупки (договора) в течение 10 (десяти) рабочих дней после подписания Акта сдачи-приемки Оборудования и обучения персонала на территории ОАО «ММЗ имени С.И.Вавилова – управляющая компания холдинга «БелОМО».</p> <p>Допускается направления предложений на следующих условиях:</p> <p>1) Частичная предоплата, не превышающая 30% стоимости предмета закупки (договора) в течение 10 (десяти) рабочих дней после подписания договора обеими Сторонами. Форма оплаты: платёжное поручение. В случае если предложение Участника содержит условие о частичной предоплате, не превышающей 30% стоимости предмета закупки (договора), участник предоставляет согласие о включении в договор условия об обеспечительном платеже в размере 5% от стоимости предмета закупки (договора), предоставляемых Участником в целях обеспечения исполнения обязательства по своевременной поставке товара, оплате пени, штрафов и компенсационных платежей.</p> <p>В случае если предложение участника содержит условие о частичной предоплате, превышающей 30% стоимости предмета закупки (договора), такое предложение Участника подлежит отклонению.</p> <p>2) Аккредитивная форма оплаты. В случае если предложение Участника содержит условие об аккредитивной форме оплаты, участник предоставляет согласие о включении в договор условия об обеспечительном платеже в размере 5% от стоимости предмета закупки (договора), предоставляемых Участником в целях обеспечения исполнения обязательства по своевременной поставке товара, оплате пени, штрафов и компенсационных платежей.</p>

		<p>Платеж по аккредитиву за Оборудование осуществляется в следующем порядке:</p> <p>В размере 90% от суммы аккредитива должен быть произведен на основании предоставления Поставщиком исполняющему банку следующих документов:</p> <ul style="list-style-type: none"> - коммерческий счет, на сумму отгруженного товара показывающий сумму, оплачиваемую по аккредитиву – 1 оригинал; - товарно-транспортная накладная/международная товарно-транспортная накладная (CMR)/авианакладная/накладная СМГС, показывающая Заказчика как грузополучателя с подписью представителя Заказчика с проставленным оттиском штампа/печати Заказчика, подтверждающей прибытие/получение Оборудования – 1 оригинал; - Акт комплектности Оборудования, содержащий подписи и печати (при их наличии) Заказчика и Поставщика – 1 оригинал; - упаковочный лист - 1 оригинал. <p>В размере 10% от суммы аккредитива должен быть произведен на основании предоставления Поставщиком исполняющему банку следующих документов:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Акт сдачи-приемки оборудования и обучения персонала на территории ОАО «ММЗ имени С.И.Вавилова – управляющая компания холдинга «БелОМО», содержащий подписи и печати (при наличии) Заказчика и Поставщика – 1 оригинал. <p>Данные документы должны быть предоставлены в течение срока действия аккредитива.</p> <p>Участнику предоставляется право улучшить условия по порядку, сроку оплаты товара и иным условиям.</p>
9	Сведения о валюте, используемой для формирования цены договора, валюта предложения	<p>Для резидентов – белорусский рубль.</p> <p>Привязка белорусского рубля к курсу иной валюты расценивается комиссией как несоответствие предложения на конкурентные переговоры требованиям, установленным документацией на конкурентные переговоры, Участник не допускается комиссией к участию в закупке, и его предложение отклоняется на основании пп.14.6. п.14 Раздела III «ИНСТРУКЦИИ УЧАСТНИКАМ КОНКУРЕНТНЫХ ПЕРЕГОВОРОВ» Документации на конкурентные переговоры;</p> <p>Для нерезидентов – доллар США, евро, российский рубль, китайский юань.</p>
10	Порядок применения официального курса иностранной валюты к белорусскому рублю	<p>Для нерезидентов: оценка предложений производится в белорусских рублях с пересчётом валюты по курсу Национального Банка Республики Беларусь на дату вскрытия конвертов с предложением на конкурентные переговоры.</p>
11	Требования к составу участников конкурентных переговоров	<p>Участником конкурентных переговоров может быть любое юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель, независимо от организационно-правовой формы, формы собственности, местонахождения и места происхождения капитала, которое соответствует требованиям конкурсной документации, за исключением:</p> <ul style="list-style-type: none"> - юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, включённых в «Реестр поставщиков, временно не допускаемых к закупкам», размещённый в открытом доступе в информационной системе «Тендеры»; - предложения участника конкурентных переговоров, не являющегося производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в

		<p>конкурентных переговорах участвует не менее двух производителей и (или) его сбытовой организации (официальных торговых представителей) и цена предложения такого участника <u>не ниже цены хотя бы одного участвующего</u> в конкурентных переговорах производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя).</p> <p>Участник конкурентных переговоров не должен находиться в процессе ликвидации или быть признанным по решению (экономического) арбитражного суда несостоятельным (банкротом).</p> <p>Участник конкурентных переговоров не должен являться организацией, на имущество которой наложен арест по решению суда, административного органа, экономическая и (или) финансовая деятельность которой приостановлена.</p> <p>Участник не должен иметь задолженности по начисленным налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты любого уровня или государственные внебюджетные фонды за прошедший календарный год, размер которой превышает двадцать пять процентов балансовой стоимости активов участника процедуры закупки, определяемой по данным бухгалтерской отчетности за последний завершенный отчетный период.</p> <p>Участник конкурентных переговоров должен обладать гражданской правоспособностью, необходимыми лицензиями на осуществление видов деятельности, являющихся предметом данной закупки.</p> <p>Участник конкурентных переговоров не допускается комиссией к участию в конкурентных переговорах и его предложение отклоняется в следующих случаях:</p> <ul style="list-style-type: none"> - непредставления требуемых согласно документации на конкурентные переговоры документов либо наличия в таких документах недостоверных сведений об участнике процедуры закупки или об оказываемых услугах; - несоответствия участника процедуры конкурентных переговоров и (или) его предложений требованиям, установленным в документации на конкурентные переговоры. <p>Комиссия вправе принять решение о допуске участника на участие в конкурентных переговорах, при условии последующего предоставления недостающих либо оформленных ненадлежащим образом документов в срок, установленный комиссией.</p>
12	<p>Требования, установленные Заказчиком к качеству товаров и их безопасности</p>	<p>Качество поставляемого Оборудования должно подтверждаться технической спецификацией изготовителя и соответствовать требованиям технического задания, являющегося неотъемлемой частью документации на конкурентные переговоры.</p> <p>Предлагаемое к поставке Оборудование должно быть новым (не восстановленным, не состоявшим на консервации) не ранее 2025 года выпуска.</p> <p>Гарантийный срок на поставляемое Оборудование должен быть не менее 36 (тридцати шести) месяцев (<u>без ограничения по наработке</u>) с даты подписания Акта сдачи-приемки Оборудования и обучения персонала на территории ОАО «ММЗ имени С.И.Вавилова – управляющая компания холдинга «БелОМО».</p> <p>Первое техническое обслуживание в гарантийный период проводится силами и за счёт Поставщика.</p> <p>Технические характеристики и комплектация должны в полной мере соответствовать техническому заданию, являющегося неотъемлемой частью документации на конкурентные переговоры.</p>

Критерии оценки и сопоставления предложений Участников на переговоры

Оценка предложений производится по следующим критериям:

№ п/п	Критерии, используемые для оценки коммерческих предложений		Макс. кол-во баллов по критериям
Стоимость предложения (предложению с наименьшей стоимостью присваивается 76 баллов)			
1.	Формула определения баллов:	$\text{Количество присваиваемых баллов} = \frac{\text{наименьшая стоимость предложения участника}}{\text{стоимость сравняваемого участника}} \times 76$	76
Срок поставки товара (предложению с наименьшим сроком поставки* присваивается 16 баллов)			
2.	Формула определения баллов:	$\text{Количество присваиваемых баллов} = \frac{\text{наименьший срок поставки Оборудования согласно предложениям участников}}{\text{срок поставки Оборудования предложения сравняваемого участника}} \times 16$	16
Условия оплаты (предложению с наилучшим условием оплаты присваивается 8 баллов)			
3.	<p>3.1. Соответствующее документации на конкурентные переговоры предложение по условиям оплаты с отсрочкой платежа (с минимальной величиной первой части оплаты и наибольшим количеством дней оплаты) максимально оценивается в 8 баллов. За каждое ухудшение условий оплаты с отсрочкой платежа (увеличение процента первой части оплаты, уменьшение количества дней оплаты) по сравнению с предыдущим участником с аналогичными условиями оплаты снимается 1 балл от балла предыдущего участника.</p> <p>3.2. Соответствующее документации на конкурентные переговоры предложение по условиям оплаты с частичной предоплатой, не превышающей 30% стоимости предмета закупки, (с минимальными величинами предоплаты, последующих оплат и наибольшим количеством дней оплаты) максимально оценивается в 5 баллов (при условии, что максимальный балл не превышает и не равен баллу участника с предложением по условиям оплаты с отсрочкой платежа). За каждое ухудшение условий оплаты с частичной предоплатой (увеличение процента предоплаты, последующих оплат и уменьшение количества дней оплаты) по сравнению с предыдущим участником с аналогичными условиями оплаты снимается 1 балл от балла предыдущего участника.</p> <p>3.3. Соответствующее документации на конкурентные переговоры предложение по условиям оплаты с аккредитивной формой (с минимальной величиной первой части раскрытия аккредитива) максимально оценивается в 4 балла (при условии, что максимальный балл не превышает и не равен баллу участника с предложением по условиям оплаты с отсрочкой платежа/частичной предоплатой). За худшие условия оплаты с аккредитивной формой (увеличение процента первой части раскрытия аккредитива) по сравнению с предыдущим участником снимается 1 балл от балла предыдущего участника.</p>		8
ИТОГО			100

* - Оценка предложения Участника будет производиться в календарных днях. Пересчет рабочих дней в календарные дни будет производиться на дату вскрытия конвертов с предложениями на конкурентные переговоры.

Победителем конкурентных переговоров будет считаться Участник, предложение которого соответствует требованиям документации на конкурентные переговоры и оценено наибольшим количеством баллов в соответствии с критериями выбора наилучшего предложения.

При подаче предложения на конкурентные переговоры единственным участником, комиссия вправе признать

		<p>победителем конкурентных переговоров единственного участника при полном соответствии предложения единственного участника документации на конкурентные переговоры, в том числе приглашению и заданию на закупку.</p> <p>Решение о выборе наилучшего предложения и поставщика оформляется протоколом заседания комиссии.</p> <p>Уведомление о выборе победителя конкурентных переговоров направляется участникам процедуры закупки не позднее дня, следующего за днем принятия такого решения с указанием наименования победителя конкурентной процедуры закупки и его цены.</p> <p>Договор может быть заключен не ранее чем через 3 (три) рабочих дня после выбора победителя конкурентных переговоров, в течение которых может быть урегулирован спор, вызванный решениями и (или) действиями (бездействием) Заказчика, а также членов комиссии.</p>
14	Срок, место подачи предложений на допуск к конкурентным переговорам и предложений на конкурентные переговоры	<p>Начало приёма предложений: на следующий день после размещения Извещения на сайте www.icetrade.by</p> <p>Окончание приёма предложений: 24.03.2026 до 11-00 по Минскому времени</p> <p>Место подачи предложений: г. Минск, ул. Макаёнка, 23</p> <p>Контактное лицо: Ильенков Дмитрий Васильевич тел. +375 (17) 364-75-38, e-mail: energy@belomo.by</p>
15	Место, дата и время вскрытия конвертов с предложениями на допуск к конкурентным переговорам	г. Минск, ул. Макаёнка, 23 24.03.2026 в 13-00 по Минскому времени
16	Место, дата и время вскрытия конвертов с предложениями на конкурентные переговоры	г. Минск, ул. Макаёнка, 23 02.04.2026 в 13-00 по Минскому времени
17	Место и дата проведения конкурентных переговоров	Будет сообщено в Уведомлении, направленном посредством почтовой связи, электронной почты или по факсу, либо иным способом, указанном в предложении

Заместитель главного инженера по ремонту и эксплуатации технологического и энергетического оборудования и строительству

Главный энергетик – начальник ремонтно-энергетического производства (№42)

Начальник финансового отдела (№40)

Ведущий юрисконсульт юридического отдела (№63)

Главный бухгалтер – начальник главной бухгалтерии (№39)

Заместитель директора по экономике и финансам

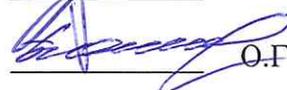
Заместитель главного технолога – начальник отдела №33/10 службы главного технолога



А.В.Мезин



А.П.Чигирëв



О.Г.Булгак



М.М.Леган



Е.Н.Сачивка



В.Е.Смирнов



Д.В.Борисик